

---

## TECHNICO-COMMERCIAL H/F

### Description du poste

Entreprise familiale (25 personnes) en activité depuis plus de 30 ans dans l'agglomération de CHOLET (49). Nous sommes spécialisés dans la fabrication de plans de travail et de vasques, de crédences et de façades de meubles de cuisine. Nous sommes aussi un sous-traitant pour la fabrication de mobilier et solutions d'agencements. Reconnue par les professionnels de l'agencement et Cuisinistes, pour son savoir-faire et sa capacité d'adaptation aux projets de ses clients, notre équipe fabrique des produits sur mesure, et sur demande.

Dans le cadre du développement de ses activités, l'entreprise recrute un poste de Technico-Commercial.

Vous participerez à notre projet de développement, tant sur les aspects opérationnels que stratégiques. En effet nous redéfinissons notre fonction commerciale afin d'apporter à nos clients toujours plus de service, de proximité, et de réactivité, ce qui déjà aujourd'hui nous rend différents.

#### VOTRE MISSION :

- Sur l'évolution de la fonction commerciale : vous contribuerez à la refonte de,
  - o Notre approche du marché,
  - o Notre offre commerciale,
  - o Nos outils d'animation et de suivi,
- De manière opérationnelle : vous vous chargerez de :
  - o L'entretien et le développement d'un portefeuille clients existants (Cuisinistes, Menuisiers, etc.),
  - o La conquête de nouveaux clients
  - o La prise en charge d'un secteur géographique avec un fort potentiel,
  - o L'interface avec le back office commercial,
  - o Partager vos retours clients afin de nous permettre de faire évoluer nos gammes de produits,

#### VOUS ETES :

- Un Commercial d'expérience (minimum 7 ans), ayant reçu une formation solide (de type BAC +2 / + 5)
- Animés par les aspects tant humains liés à l'activité commerciale, que techniques en lien avec notre métier,
- Ouverts et acteurs du changement,
- A l'écoute, de vos clients mais aussi de vos pairs dans l'entreprise, et le travail en équipe vous est donc naturel,
- Motivés par un projet de développement dans lequel le Dirigeant s'implique fortement,

Le poste sera itinérant, mais nécessitera une présence régulière à notre siège, à Cholet.

En bref :

- CDI, temps plein
- Rémunération (fixe + variable + primes annuelles) : de 33 K€ à 38 K€ selon le candidat, avec possibilité de déplafonnement du variable,
- Véhicule, téléphone portable et ordinateur,
- Un beau challenge, pour un candidat souhaitant participer au développement d'une PME.

Date de début prévue : 01/02/2022

Type d'emploi : Temps plein, CDI

Salaire : 33 000,00€ à 38 000,00€ par an

Mesures COVID-19:

Port du masque obligatoire hors distanciation, gel à disposition